

Krzysztof Adamski

SOFT SKILLS TRAINER



+48 536 836 346



krzysiek@krzysztofadamski.pl



in/salesbrain



Wrocław

SZKOLENIA MENADŻERSKIE

- Skuteczny leadership
- Zarządzanie przez cele
- Zarządzanie zespołem rozproszonym i zdalnym
- Autorytet lidera
- Zespół samodoskonalący się
- Motywowanie i inne

SZKOLENIA HANDLOWE

- Sprzedaż w oparciu o decyzje klienta
- Budowanie wartości oferty
- Negocjacje handlowe
- Obsługa klienta
- Szkolenia produktowe i inne

INNE KOMPETENCJE

- eLearning i microLearning
- Kirkpatrick Bronze Certificate
- Język angielski
- Uniwersytet Ekonomiczny we Wrocławiu
- Aplikacje biurowe
- Prawo jazdy B

O SOBIE ZADOWODO

Zajmuję się wspieraniem rozwoju pracowników różnego szczebla od ponad 20 lat. Specjalizuję się w obszarach związanych z zarządzaniem, kulturą organizacyjną oraz sprzedażą. W swojej pracy kieruję się efektywnością działań szkoleniowych oraz dogłębnym zrozumieniem rzeczywistości biznesowej uczestników.

O SOBIE PRYWATNIE

- Mąż wspaniałej żony, psychoonkologa i trenera
- Ojciec przyszłego aktora i mistrzyni w lekkoatletyce
- Zapalony podróżnik
- Nieustannie poszukujący równowagi
- Mistrz "tetrisa" w pakowaniu i optymalizacji
- Trenuje Aikido w Aikikai Aikido Dojo we Wrocławiu

O SWOICH CECHACH

- poszukiwacz usprawnień w procesach biznesowych
- cierpliwy i wnikliwy słuchacz
- nastawiony na współpracę aktywizator
- odważny eksperymentator
- kreator warunków do rozwoju umiejętności i osiągania celów

DOŚWIADCZENIE

- 3 lata doświadczenia handlowego
- 8 lat doświadczenia menadżerskiego
- 20 lat doświadczenia w szkoleniach

Realizacja szkoleń m.in. dla:

Santander Consumer Bank, PZU, Warta, PKO BP, BNP Paribas, Travelplanet, Lafarge, Superpharm, MediaMarkt, Stator, Trans.eu, Jeronimo Martins Polska i innych

Współpraca z firmami szkoleniowymi:

Nowe Motywacje, Focus on Results, Aktren i innymi